



amanox solutions

## **Amanox Solutions baut weiter aus: Roberto Palermo neu an Bord**

*Neuer Key Account Manager mit Schwerpunkt im Finanzumfeld*

**Bern, 12. April 2019. Weiterer Ausbau bei [Amanox Solutions](#). Seit 1. März ist Roberto Palermo als Key Account Manager für den Cloud-Lösungsanbieter tätig. Er berichtet an Daniel Dini, Head of Sales, und ist verantwortlich für die Betreuung und Akquisition von Kunden mit dem Schwerpunkt im Finanzumfeld.**

Roberto Palermo (42) ist am Amanox-Hauptsitz in Bern stationiert und betreut Kunden in der ganzen Deutschschweiz. Dazu Roberto Palermo: „Zu meinen Aufgaben gehört es, bestehende Kunden im Finanzumfeld individuell zu beraten und zu betreuen sowie natürlich, neue Kunden zu gewinnen. Ich freue mich sehr darauf, mit der Erfüllung dieser beiden Kernaufgaben zum weiteren Erfolg von Amanox beitragen zu können.“

Roberto Palermo ist ein versierter und erfahrener Account-Manager. Vor seinem Wechsel zu Amanox war er in dieser Funktion bei United Security Providers im Security Umfeld sowie bei ITRIS Enterprise für agile Datacenter- und Enterprise Security Lösungen tätig. Mit seiner Expertise unterstützt er seinen neuen Arbeitgeber dabei, den Security-Fokus im Cloud-Umfeld weiter zu schärfen und die Amanox Enterprise Cloud Datacenter-Lösung, basierend auf Nutanix, Rubrik, Arista sowie Palo Alto, im Markt breit zu positionieren.

Daniel Dini, Head of Sales, erläutert: „Wir freuen uns, dass sich Roberto für Amanox entschieden hat. Zusammen mit ihm werden wir unsere Kunden auf dem Weg in die Cloud tatkräftig unterstützen; dazu setzen wir führende Produkte und Services für die Implementation von Enterprise Cloud Datacenter Projekten ein.“

Amanox profitiert vom rasanten Wachstum des Cloud-Segments mit jährlichen Zuwachsraten zwischen 40 bis 60 Prozent. Gegenwärtig rekrutiert der Cloud-Lösungsanbieter weitere Account Manager, Pre Sales Engineers sowie Cloud Architekten.

Daniel Dini erklärt das Wachstum: „Aktuell implementieren wir für diverse Grosskunden in der Schweiz Cloud Foundation Projekte, entweder On-Premise in den Datacentern unserer Kunden oder zusammen mit Amazon Web Services. Ziel dieser Projekte ist es, zusammen mit dem Kunden den technischen Unterbau für die anschliessende Umsetzung von Use Cases in der Cloud zu definieren. Dazu gehören Use Cases wie IoT, Machine Learning, Blockchain, DevOps, aber auch Disaster Recovery, Backup und Connectivity gehören dazu.“

Zudem kombiniert die Amanox Enterprise Cloud innovative Produkte, beispielsweise von Nutanix, Rubrik, Arista oder Palo Alto, zu einer skalierbaren Cloud Plattform. Diese bietet alle Funktionen und Eigenschaften, wie Virtualisierung, Hyper-Converged Storage, Netzwerk, Backup & Recovery sowie Automatisierung, welche Enterprise- und Service Provider benötigen, um eine eigene, vollautomatisierte Cloud Plattform im eigenen Datacenter zu betreiben.

## **Über Amanox Solutions**

Amanox Solutions wurde 2011 gegründet und ist ein innovativer IT-Lösungsanbieter mit Hauptsitz in Bern sowie einer Geschäftsstelle in Zürich. Mehr als 30 Mitarbeiter betreuen über 100 Kunden aus den verschiedensten Branchen. Für diese Kunden implementiert Amanox mit einem modernen Produktportfolio On-Premise Enterprise Cloud Datacenter. Als Amazon Web Services Advanced Consulting Partner unterstützt Amanox seine Kunden bei der Migration von Applikationen und Services in die Cloud. Amanox ist ein führender Nutanix- sowie Rubrik-Partner in der Schweiz.

Seit 2016 ist Amanox Solutions ein Tochterunternehmen des börsennotierten S&T-Konzerns mit Sitz in Linz. Weitere Informationen unter <http://www.amanox.ch/>

### **Pressekontakt:**

Amanox Solutions

Daniel Jossen, CEO

Tel: +41 31 320 10 80

E-Mail: [daniel.jossen@amanox.ch](mailto:daniel.jossen@amanox.ch)

Jenni Kommunikation

Sylvana Zimmermann

Tel: +41 44 388 60 80

E-Mail: [sylvana.zimmermann@jeko.com](mailto:sylvana.zimmermann@jeko.com)